

SMART

Edisi 04/Oktober 2020

BINTARO

Majalah Komunitas Bintaro Jaya dan Sekitarnya

—
Gerai Disdukcapil
di Plaza BintaroJaya

—
RW Baru
Althia-Mahagoni Park

—
BISNIS FESYEN

LOKAL





Titan Center

EXCELLENCE on a level of its own

We Support Health Events

www.titan-center.co.id





Mitra
Keluarga

life.love.laughter

Bintaro

PCR SWAB TEST

CORONAVIRUS TESTING

Rp.1.500.000,-

- PCR Test, Surat Keterangan
- Setiap Hari (Kec Hari Minggu & Libur Nasional).
- Hasil Maks H+3 Hari Kerja.
- Jam 08.00 - 17.00 WIB.

Rp.1.899.000,-

- PCR Test, Surat Keterangan, Darah Lengkap, Telekonsultasi Hasil.
- Setiap Hari (Kec Hari Minggu & Libur Nasional).
- Hasil Maks H+2 Hari Kerja.
- Jam 08.00 - 10.00 WIB.

Rp.1.750.000,-

- PCR Test, Surat Keterangan Telekonsultasi Hasil.
- Setiap Hari Rabu & Jum'at.
- Hasil Maks H+2 Hari Kerja.
- Jam 08.00 - 10.00 WIB.

Rp.1.979.000,-

- Homecare Jarak Maks 25 KM.
- Homecare Hanya Berlaku Minimal 10 Orang.
- PCR Test, Surat Keterangan, Telekonsultasi Hasil.
- Hasil Maks H+2 Hari Kerja.



Foto Cover
Model: Mutiara Mala Khairunnisa
Fotografer: Andri Haryadi
Lokasi: Industrie Kitchen

DAFTAR ISI

- 6 Aktual
- 8 Info Kawasan
- 9 Info Penting
- 10 Laporan Utama
- 16 Kuliner
- 17 Gerai Bisnis
- 18 Info Lingkungan
- 20 Peristiwa
- 22 Peristiwa



10 | LAPORAN UTAMA

Bisnis Fesyen Lokal

6 | AKTUAL



Gerai Didukcapil di Plaza Bintaro Jaya

8 | INFO KAWASAN

Bintaro Jaya Kurangi 1.180 kg Sampah Anorganik ke TPA

16 | KULINER

Pecel Bu Kim
Nasi Pecel Nganjuk
Favorit Tetangga

SMART BINTARO

Penerbit : PT Solusi Manunggal Artha
Pemimpin Redaksi : Icef Andi Herdian
Pemimpin Usaha : Widianto Indrawan
Redaksi : Rio Aribowo
 (0817 9900 855)
 Nadia Lisa Rahman
 (0819 1999 9960)
Desain Grafis : Mohamad Akmal

Iklan : Dina Afianti
 (0813 1028 1560)
 Enjang Subawan
 (0815 8829 218)
 Sukadi
 (0813 8531 0272)
Alamat Redaksi : Jl. Swadaya No. 12, Pondok Jati Selatan, Jurangmangu Barat, Pondok Aren, Kota Tangerang Selatan
Telepon : (021) 2905 2824
Rekening Bank : Bank Mandiri 164 000 189 5962 a.n. PT Solusi Manunggal Artha
Percetakan : CV Global Printing

STATION CCTV

KAMI MASTER DEALER

SPC HIKVISION DAHUA

DAPATKAN PROMO PEMASANGAN CCTV!

PAKET 2 MP	4 CH	8 CH	16 CH
SPC	3 JT	5,5 JT	10 JT
DAHUA	3,2 JT	6 JT	11JT
HIKVISION	3,5 JT	6,5 JT	12JT

HARGA TERMASUK

- CAMERA INDOOR / OUTDOOR (BERAS PULI)
- DVR CLOUD
- HARDISK 500 / 1 TB / 2 TB
- KABEL 100 / 200 / 300 MTR
- POWER SUPPLY 10 / 20 / 30A
- BNC
- JACK DC
- STOP KONTAK
- KABEL POWER 5 METER
- PEMASANGAN DAN PERAPAN
- SETTING CLOUD

Jl. Pondok Betung Raya No. 1B
Ph. 7356536 7356736

Rumah AC

SALES - SERVICE - REPAIR - MAINTENANCE

DAIKIN LG Panasonic SHARP SAMSUNG AIRMAT

MENGAPA RUMAH AC?

1. KANTOR RESMI SERVICE CENTER AC
2. BERLOKASI DI BINTARO SEJAK 2007
3. BERPENGALAMAN LEBIH DARI 20 TAHUN
4. TEKNISI BERPENGALAMAN & BERSERTIFIKASI
5. GARANSI KEPUASAN

"ONE STOP SOLUTION OF AIR CONTIONER"

(Depan lampu merah Pondok Betung) Sektor 3
Hp. 081295757747

DAPATKAN KEMUDAHAN PEMBAYARAN PPL DAN AIR SERTA DISKON RP 50.000*

DOWNLOAD APLIKASI
360° LIVING SEKARANG !!



Promo hingga November 2020

*750 transaksi pertama selama periode promo.

*Syarat & Ketentuan berlaku.

Sponsored by:



"Hadirnya gerai ADM di Plaza Bintaro Jaya juga bertujuan untuk memecah jumlah pemohon, agar tidak terjadi kerumunan. Masyarakat tidak harus mengurus dokumen di kantor Dukcapil Cilenggang atau di kecamatan saja, tapi juga bisa di mal. Tentunya dengan menerapkan protokol kesehatan dan jangan sampai berkerumun," ujar Airin Rachmy Diani.

Ia pun menghaturkan rasa terima kasih atas kerja sama dengan pihak Bintaro Jaya karena gerai untuk pelayanan masyarakat ini tidak dikenakan biaya sewa. Hal tersebut disambut baik oleh Direktur PT Jaya Real Property, Gatot Setyo Waluyo. Menurutnya, gerai yang hadir sejak bulan Februari lalu ini telah memberikan kemudahan kepada warga Bintaro Jaya.

Kepala Disdukcapil Tangsel, Dedi Budiawan menambahkan, adanya anjungan tersebut sebagai salah satu inovasi pemerintah kota dengan pihak swasta untuk menjawab tantangan dari kemajuan teknologi dan keinginan masyarakat Tangsel. "Walaupun belum secanggih ADM di lokasi lain, namun secara fungsi dan prosesnya tetap sama. Jadi ini salah satu alternatif bagi masyarakat untuk mendapatkan layanan dukcapil," jelas Dedi.

Gerai ADM telah tersebar di empat lokasi, yaitu di Living World, Teraskota, Plaza Bintaro Jaya, dan Pamulang Square. Untuk kapasitas pencetakan masing-masing ADM saat pandemi, jumlahnya sangat terbatas, yakni 25 lembar Kartu Tanda Penduduk (KTP) dan 25 lembar Kartu Identitas Anak (KIA) dengan jam operasional menyesuaikan mal.

"Untuk di mal, kami tambahkan alat-alat lain sehingga seluruh mal produknya sama untuk mengurus tujuh adminduk, seperti KK, KTP, KIA, dan empat akte, yaitu akte kelahiran, kematian, perkawinan, dan perceraian," jelasnya.

Keperluan Mendesak

Mengingat situasi pandemi dan meningkatnya kesibukan masyarakat, ke depan dokumen kependudukan yang diurus melalui ADM akan bekerja sama dengan pihak Ojek Online (ojol). Namun

Gerai Disdukcapil di Plaza Bintaro Jaya

Teks dan foto: Nadia Lisa Rahman

Pemerintah Kota Tangerang Selatan (Tangsel) melalui Dinas Kependudukan dan Catatan Sipil (Disdukcapil) meresmikan gerai Anjungan Dukcapil Mandiri (ADM) di lantai 3 Plaza Bintaro Jaya, hari Senin, 14 September 2020. Ini merupakan bagian dari program pemerintah untuk mempermudah pelayanan publik yang harus tetap berjalan, dalam situasi pandemi.



hal tersebut masih dalam proses antara aplikator dan Pemkot Tangsel.

"Saat ini masih dikaji, semoga bulan ini bisa diresmikan. Selain cepat, dokumen nantinya bisa diantar ke rumah dengan ojol. Tapi, itu pilihan, jadi bagi masyarakat yang terbatas nggak punya ponsel, ya

silakan datang langsung ke kelurahan atau ke mal," imbuhnya.

Lantaran banyaknya pemohon, pihaknya menghimbau agar masyarakat hanya mengurus keperluan adminduk yang mendesak saja, seperti untuk mengurus dokumen orang yang sakit, urus BPJS, sekolah, dan bekerja. Hal ini untuk mengurangi jumlah masyarakat yang hendak mengurus adminduk.

Sementara untuk pembuatan administrasi kependudukan, pihak Disdukcapil pun tengah membagi-bagi tugas. Misalnya, di kantor kelurahan itu sifatnya hanya mengolektif kartu keluarga dan akte, sedangkan di kantor kecamatan hanya merekam, memfoto, dan mencetak KTP-El.



PEMERINTAH KOTA TANGERANG SELATAN

BADAN PENDAPATAN DAERAH

HJ. AIRIN RACHMI DIANI, SH. MH
WALIKOTA TANGERANG SELATAN



DAFTARKAN USAHA ANDA MENJADI WAJIB PAJAK DAERAH

Peraturan Daerah Nomor 3 Tahun 2017

Tentang perubahan atas peraturan daerah No. 7 tahun 2010
Tentang pajak daerah Bab XXVI Pasal 150

Wajib pajak daerah yang dengan sengaja tidak mendaftarkan diri atau menyalahgunakan atau menggunakan tanpa hak nomor pokok wajib pajak daerah sehingga merugikan keuangan daerah dapat dipidana dengan pidana Penjara paling lama 2 (dua) tahun

PAJAK DAERAH MELIPUTI

- PAJAK HOTEL •
- PAJAK RESTORAN •
- PAJAK HIBURAN •
- PAJAK PENERANGAN JALAN •
- PAJAK REKLAME •
- PAJAK PARKIR •
- PAJAK AIR TANAH •
- PBB DAN BPHTB •

WASPADA VIRUS COVID 19



Pastikan keadaan tangan selalu dalam keadaan bersih dengan rutin mencuci tangan pakai sabun



Hindari kontak langsung dengan orang yang sedang mengalami gejala flu



Tutup mulut saat batuk/bersin

Jalan Raya Serpong, KM 16/Jalan Pahlawan Seribu
Kelurahan Cilenggang, Kecamatan Serpong,
Kota Tangerang Selatan 15377
Telp: (021) 5315 7218, 5315 1218
Fax: (021) 5315 7217
WA: 0812 2071 2101
Email: bapenda@tangerangselatankota.go.id

Bintaro Jaya Kurangi 1.180 Kg Sampah Anorganik ke TPA

Teks: Icef Andi Herdian

Selama bulan Agustus 2020, warga Bintaro Jaya telah berhasil mengurangi sampah anorganik yang berakhir di TPA, sebanyak 1.180 kg. Mulai dari sampah plastik hingga minyak jelantah. Sampah-sampah tersebut kemudian dikirim ke pabrik-pabrik untuk didaur ulang.

Boleh dibilang, program pemberdayaan sampah anorganik yang digagas dan digalakkan oleh Pengelola Kawasan Bintaro Jaya (PKB), berjalan baik dan mendapat respons positif dari para warga. Program yang mulai dijalankan bulan Agustus 2020 tersebut, telah melibatkan banyak klaster di kawasan hunian Bintaro Jaya.

Pada bulan Agustus, proyek percontohan baru di tiga distrik, yakni Kebayoran Residences, Discovery Residences, dan Emerald Bintaro. Selama sebulan berjalan, warga di tiga distrik ini telah berhasil mengurangi sebanyak 1.180 kg sampah anorganik yang berakhir di TPA.

Klaster penyeter sampah anorganik terbanyak dipegang oleh Emerald Town House, yaitu sebanyak 275 kg. Disusul kemudian oleh klaster Kebayoran Essence 261 kg dan Emerald Garden 241 kg. Kemasan plastik dan kardus menjadi sampah anorganik yang paling banyak dipilah warga.

Angka 1.180 kg sampah anorganik yang berhasil dipilah warga ini, tentu saja belum termasuk klaster-klaster lain yang sebelumnya sudah memiliki bank sampah sendiri. Seperti Bank

Sampah Althia Bahagia, Kasuari di Sektor 9, Kertabumi Recycling Centre di Sektor 4, Emerald Terrace, dan lain sebagainya.

Sejak bulan September lalu, program pemberdayaan sampah anorganik mulai merambah ke klaster-klaster lain. Contohnya, klaster Calysta, Vania, dan Neo Permata di Distrik Permata Bintaro, River Park, Menteng Residences, Puri Mediteran, Flamingo, dan Mahagoni Park.

Bersihkan, Pisahkan, Kumpulkan

Keterlibatan warga secara aktif dalam memilah dan menyetorkan sampah anorganik, patut mendapat apresiasi yang tinggi. Bahkan, ada kelompok ibu-ibu yang menyisihkan waktunya untuk memilah sampah secara kolektif, untuk memudahkan pengepul menimbang dan mengangkut sampah.

Keterlibatan warga secara aktif dalam memilah dan menyetorkan sampah anorganik, patut mendapat apresiasi yang tinggi.

Hal yang perlu diingat oleh para warga, yakni semua jenis sampah anorganik yang hendak dipilah, seperti kemasan plastik, kaleng, kaca, tetrapak, kardus, kertas, dan lain-lain, sebaiknya bersih dari air, minyak dan kotoran, agar tidak menurunkan nilai ekonomisnya.

Setelah dibersihkan, kemudian pilah sampah berdasarkan jenis materialnya. Contoh, antara kemasan plastik dan kaleng, harap dipisahkan. Antara botol plastik bening dan yang berwarna, pun sebaiknya dipisahkan. Jangan lupa lepaskan label kemasan yang terdapat di botol dan gelas plastik.

Terakhir, semua sampah yang sudah dibersihkan dan dipilah, kemudian masukkan ke dalam kantong plastik besar, karung atau kardus, untuk memudahkan penimbangan dan pengangkutan. Langkah-langkah tersebut membuat repot? Bisa kok kalau mulai dibiasakan. Ingat saja tiga langkah ini ya: bersihkan, pisahkan, kumpulkan.



NOMOR TELEPON PENTING

Kantor Pusat PT Jaya Real Property	745 8888
Marketing Gallery Bintaro Jaya	745 4545
Marketing Bintaro Jaya	0817 745 455
Pengelola Kawasan Bintaro Jaya	7486 4001
Pengelola BTC dan Pasar Modern	745 3322
Pengelola Fresh Market Bintaro	2221 2272
Pengelola BXc Mall	2986 5000
Pengelola Plaza Bintaro Jaya	735 4888
Polres Tangsel	2952 2262
Polsek Pondok Aren	731 5001
Polsek Pesanggrahan	7388 6887
Polsek Ciputat	749 2187
Posko Lalu Lintas Sektor 1	736 3292
PLN Bintaro	7486 1701
	7486 1734
Posko Pemadam Kebakaran Sektor 3A	0811 9000 74
Posko Pemadam Kebakaran Tangsel	3739 1622
UGD dan Ambulans RS Mitra Keluarga Bintaro	2765 9111
UGD dan Ambulans RS Premier Bintaro	745 8118
UGD dan Ambulans RSIA Bina Medika	2931 8888
UGD dan Ambulans RS Pondok Indah Bintaro Jaya	8082 8888

RSIA Bina Medika	Jl. HR Rasuna Said, CBD Sektor 7	2931 8888 2931 8989
Rumah Sakit Mitra Keluarga	Jalan Bintaro Utama 3A	2765 9777
Rumah Sakit Pondok Indah Bintaro	CBD Emerald Blok CE/C No. 1, Boulevard Bintaro Jaya	8082 8888
Rumah Sakit Premier Bintaro	Jl. MH. Thamrin, Sektor 7	2762 5500

RUPA-RUPA

Ants Bimbel Privat (SD, SMP, SMA)	Jl. Tegal Rotan Raya No. 78 www.antsbimbel.com	0812 8070 1245 0811 811 2325
Klinik Gigi Sentra Dental Care	Ruko Sentra Menteng MN 60 www.sentradentalcare.com	7486 3882 0821 1279 9773 (WA)

APOTIK

Century	Plaza Bintaro Jaya Lantai 1	735 3485
	Jl. Burung Gereja, Sektor 2	7370622
	Bintaro Jaya Xchange Mall Lt. LG	2986 4796
	Ruko Kebayoran Arcade Bok C1/21	7487 0876
Guardian	Plaza Bintaro Jaya, Lantai 1	735 5473-74
	Giant Hypermart Lantai 1	745 0095
	Jl. KH Wahid Hasyim, Sektor 7	7487 0082
	Bintaro Jaya Xchange Mall Lower Ground	2986 4707
Apotik Bintaro Jaya	Jl. Bintaro Raya, Sektor 1	737 8575
Apotik K24	Jl. Bintaro Utama V, Sektor 5	2765 5891
Apotik Kasuari Pharmacy	Jl. Bintaro Utama IX, Sektor 9	745 7509
Apotik Kawi Jaya	Ruko Sentra Menteng, Sektor 7	7486 3942
Apotik Kimia Farma	Jl. Bintaro Utama V, Sektor 5	737 1018
Apotek Maleo	Jl. Maleo Raya, Sektor 9	745 1036
Apotik Olaf	Jl. Bintaro Utama V, Sektor 5	735 9059
Apotik Pharmaplus	Kebayoran Arcade 3 Blok E 1 No. 19, Sektor 7	2221 4246
Apotik Raya	Ruko Shophouse Sektor 2	735 4202
Apotik Sapta Nawawi	Ruko Shophouse Sektor 2	736 0995

LAUNDRY

5 a Sec	Jl. Bintaro Utama IIIA, Sektor 3A	734 0402
Be Fresh	Jl. Bintaro Utama IX, Sektor 9	0818 0737 2323
Cuci Pakai Koin	Jl. Maleo Raya, Sektor 9	0813 8569 9525
Dress Up Laundry	Jl. Maleo Raya, Sektor 9	0812 1099 3254
Jean Professional Textile Cleaner	Jl. Bintaro Utama V, Sektor 5	745 7893
Kiloan Laundry	Jl. Elang Raya, Sektor 9	745 7330
Kilo Laundry	Ruko Graha Marcella, Sektor 3A	7388 3682
Loundrilab	Jl. Bintaro Utama V, Sektor 5	0811 977 735
Propre Laundry	Ruko Sentra Menteng, Sektor 7	7486 3973 7486 3933
Urban Coin Laundry	Jl. Burung Gereja, Sektor 2	0817 111 911
Washere Laundry	Jl. Bintaro Utama V, Sektor 5	0818 0686 5019

Yuks...!!!

Promosikan Usahamu di Majalah SMART BINTARO

Informasi Pemasangan Iklan

0813 1028 1560 (Dina)

0815 8829 218 ((Bawan))

0813 8531 0272 (Kadi)

@bintarosmart @bintaro smart @bintarosmart



BISNIS FESYEN LOKAL

Teks dan foto: Nadia, Rio, Icef

Tampil gaya dan keren, boleh jadi sudah menjadi keharusan. Mau remaja, eksekutif muda, ibu-ibu, atau pria maskulin sekalipun, pasti ingin terlihat cantik dan tampan. Tak heran jika deretan butik ada di mana-mana. Jualan secara *online* juga semakin tren. Semua berlomba untuk menjajakan busana yang nyaman dan kekinian.

Begitu pula dengan Bintaro Jaya. Di kawasan hunian ini, mulai dari Sektor 1 hingga Graha Bintaro, akan mudah menemui gerai-gerai butik di sepanjang jalan utama. Pengusaha busana atau *fashion* juga banyak. Baik yang menjajakan busananya dengan membuka butik maupun secara *online*.

Produk busana lokal pun tak kalah memikat dan semakin banyak peminat. Target pasarnya beragam dari anak-anak, remaja, hingga ibu-ibu. Apalagi, Bintaro Jaya merupakan kawasan hunian yang warganya memiliki rentang usia yang variatif. Salah satu *brand* lokal yang sudah sangat dikenal, yakni Tendencies, di bilangan Sektor 1 dan telah buka sejak tahun 2005.

Menyasar target anak muda, distro milik Bugie Triyoga dan Widyo Prakoso ini menjual beragam produk *fashion head to toe*. Mulai dari topi, baju, kemeja, celana panjang, celana pendek, sepatu, sandal, hingga segala sesuatu yang berhubungan dengan *fashion*. Seiring berjalannya waktu, *fashion* di kalangan muda kian menarik dengan berbagai macam gaya.

Bugie mengakui, jika saat ini bukan

hanya anak muda saja yang kerap membeli produknya, tetapi orang kantor yang berjiwa muda pun kerap menjadi konsumen. "Target kami memang menyasar anak muda. Tapi tidak menutup kemungkinan, produk kami digemari kalangan yang sudah dewasa maupun orang tua," ujarnya.

Banyaknya ketertarikan dari semua kalangan terhadap busana yang mayoritas digandrungi laki-laki ini, membuat Tendencies membantu sesama *brand* lokal untuk menitipkan produk.

"Kami menjual berbagai produk, mulai dari *brand* sendiri dan sekitar 30 *brand* lokal asal Indonesia. Contohnya, produk dari Bandung, Malang, Jogja, Madura, dan beberapa daerah lain yang menitipkan penjualan," ungkap Bugie, warga Discovery Lumina.

Bisnis dan Inner Fashion

Di Sektor 1, baru beberapa bulan lalu sudah dibuka distro yang juga ngetop, Jakcloth Store. Gerai distro ini merupakan *clothing* yang lahir dari *event* besar Jakcloth. Untuk sementara kerinduan Jakclothers, demikian sebutan untuk pengunjung setia Jakcloth, dapat terobati dengan mengunjungi Jakcloth Store yang makin lama semakin meluas.

Mengingat Jakcloth merupakan wadah bagi sejumlah besar distro dan *clothing* di sejumlah wilayah, maka keputusan untuk membuka gerai pakaian dari beberapa *brand clothing* sungguh tepat.

Jakcloth Store Bintaro dibuka sejak bulan Juli 2020 lalu, di tengah pandemi Covid-19 masih berlangsung. Meski memasuki era *new normal*, namun membuka gerai pakaian tetap membutuhkan ekstra keberanian. "Di bulan Juli itu, kami langsung membuka lima toko sekaligus, yaitu di Bintaro, Graha Raya, Cengkareng, Joglo, dan Cirebon," jelas Hasan, *Head Store* Jakcloth Bintaro.

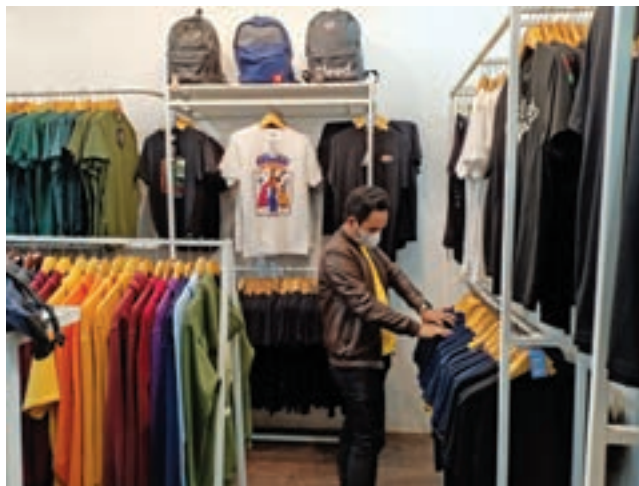
Untuk Bintaro, Jakcloth memajang beragam pakaian dari 25 *brand* kongsi (konsinyasi) dan lima *brand* sendiri produksi Jakcloth. Ragam produk antara lain kaus, raglan, kemeja, jaket denim, *hoody*, *parka*, celana jins, *chino*, dan *boxer*. Walau sebagian besar untuk segmen pria, namun Jakcloth juga memiliki produk *unisex* dan pojok cantik bernama Urban Beauty yang menampilkan produk dengan nuansa *girly* banget.

Berbagai merk yang bergabung di Jakcloth memiliki ciri desain yang cukup beragam. Untuk itu mereka memiliki program menarik tiap bulan. Seperti bulan Agustus lalu, mereka menawarkan koleksi pakaian musim panas yang cukup memikat dengan harga spesial. Selain itu, mereka juga pernah menampilkan produk dengan tema sebuah film yang tengah laris di bioskop dan *hype*-nya cukup besar di dunia.

Umumnya desain *clothing* di Jakcloth Store bernuansa simpel, kasual hingga semi formal. Untuk kaus juga cukup beragam, mulai dari hanya teks, gambar, dan *glow in the dark*. "Biasanya setiap tiga sampai lima bulan sekali tersedia model baru. Tiap artikel memiliki minimal enam potong. Kuantitas tiap artikel biasanya tergantung dari animo para pembeli," urai Hasan.

Selain toko, Jakcloth juga memiliki sejumlah *pop up store* di titik *fashion* ibukota. Jakcloth Store sendiri pertama kali dibuka di Bekasi. Kemudian baru menyusul Tebet, Tangerang, dan sejumlah kota di luar Jabodetabek, tak terkecuali Bandung yang bisa dibilang pusatnya *clothing*.

Menurut Hasan, Jakcloth Store sudah



► Tendencies, salah satu *brand* lokal milik Bugie Triyoga dan Widyo Prakoso, menjual beragam produk *fashion head to toe*. Mulai dari topi, baju, kemeja, celana panjang, celana pendek, sepatu, sandal, hingga segala sesuatu yang berhubungan dengan *fashion*.

◄ Jakcloth Store merupakan gerai distro *clothing* yang lahir dari event besar Jakcloth.

berdiri sejak pameran *clothing* tersebut rutin diselenggarakan. Bahkan tak hanya di Jakarta, *event* serupa juga diadakan di Bandung dan sejumlah kota besar di Indonesia. Di saat pandemi, otomatis acara yang dulu pernah diselenggarakan 2-3 kali dalam setahun itu harus rehat dahulu.

House of Kencana

Batik juga menjadi salah satu ragam busana yang selalu diminati. Terutama untuk kebutuhan formal. Namun, semakin banyak pula peminat busana batik untuk kebutuhan sehari-hari.

Nah, butik batik House of Kencana milik Indah Hapsari Dewi, memulai usahanya dengan menjual busana *ready*

to wear. Warga Kebayoran Villas yang sudah nyaman dengan pekerjaan selama bertahun-tahun, rela meninggalkan pekerjaan untuk merintis bisnis yang diidam-idamkan di dunia *fashion*.

House of Kencana, itulah nama yang dipilih Indah untuk memasarkan produk batik khas Solo. Bisnis batik yang dipilih Indah sejak 2008 silam, kini telah dikenal masyarakat luas dan mempunyai berbagai macam model sesuai dengan tren yang sedang digandrungi.

"Awalnya itu *masarin* di pameran Inacraft. Saat itu baru busana *ready to wear*, terutama batik yang sedang naik daun. Lalu, saya juga menjual kain etnik Indonesia lain, seperti lurik dan tenun dengan

beragam model, dari mulai kasual sampai busana untuk acara resmi, serta seragam batik,” beber Indah.

Dalam menjual produk, hingga saat ini Indah bekerja sama dengan para pengrajin batik dengan sistem beli putus. Akan tetapi, untuk model dibuat sendiri, kemudian dijahit oleh penjahitnya yang ada di Solo. Hingga akhirnya pada tahun 2010, House of Kencana bisa melebarkan sayap dengan menjual produk batik di Thamrin City.

Indah menjelaskan, pusat usaha sebenarnya ada di Solo dan produk-produk batiknya dipasarkan di Jakarta. Untuk kisaran harga batik antara Rp 150 ribu sampai Rp 500 ribuan, tergantung dari jenis bahan dan model. Namun, kini Indah mulai merambah busana *homewear* dan *daily outfit* dengan *brand* Ethniquoe.

“Pertama jahit untuk dipakai sendiri, cari bahan yang super adem dan nyaman. Kalau beli suka dapat model yang bagus, tapi bahan kurang nyaman untuk dipakai seharian atau sebaliknya,” kisah Irma.

Berkat bantuan suami dalam membentuk pola, akhirnya Irma bisa membuat beberapa stel pakaian tanpa kursus menjahit. Siapa nyana busana Muslimah hasil jahitan Irma banyak membuat teman-temannya terpicat. Hal ini sangat disyukuri oleh Irma karena dikaruniai bakat oleh Allah SWT.

Berbekal modal awal dari suami tercinta, akhirnya Irma mengibarkan bendera Shea Indonesia. Nama Shea itu artinya *sharing* dari berbagai bahasa, dengan harapan bisa *sharing* apa saja dari produk Shea. Di kala pesanan semakin banyak, Irma membutuhkan penjahit profesional untuk

satu keluarga atau seragam ibu-ibu pengajian, seragam umrah atau haji, dan masih banyak lagi. Busana ini dijual per paket.

Produk Shea cukup beragam, mulai dari Khimar, Corong (segi empat instan), Bergo, Bergo jumbo, Khimar anak, dan *dress* dewasa, yang terdiri atas Gamis dan Jilbab untuk anak dan dewasa. Bagi kaum Adam, jangan khawatir, Shea juga memiliki koleksi Koko dan Jubah (*Thobe*) untuk anak dan dewasa.

Pada perkembangan selanjutnya, Shea lebih banyak memproduksi jilbab, lantaran menurut Irma, perputaran penjualan dan produksinya lebih cepat. Mantan atlet *softball* ini menceritakan, jilbabnya pernah dipesan untuk seragam panitia kajian dan seragam panitia waktu pembukaan Masjid Raya Kebayoran Residences.

Omzet Turun

Di kala pandemi melanda, bisnis *fashion* pun ikut terkena imbas. Penurunan omzet dirasakan oleh Indah Hapsari Dewi, pemilik House of Kencana. Ia mengatakan, tak selamanya bisnis berjalan lancar-lancar saja. Terlebih, di saat pandemi Covid-19 melanda seluruh negara. Berbagai lini sektor sangat terdampak akan situasi pandemi Covid-19, tak terkecuali bisnis yang digeluti Indah.

Hal ini diungkapkan pula oleh Bugie, pemilik Tendencies. Pandemi Covid-19 yang melanda Indonesia membuat pendapatannya sedikit menurun. “Omzet penjualan turun hingga 50 persen. Belum lagi adanya Pembatasan Sosial Berskala Besar (PSBB), kan ada pembatasan pengunjung dan penerapan protokol kesehatan lain,” terang Bugie.

Lebih lanjut ia mengungkapkan, biasanya musim lebaran ramai pembeli, tapi tahun ini hanya separuhnya. Maka itu, Tendencies berusaha agar lebih tetap eksis di media sosial seperti di Instagram.

“Kondisi pandemi membuat lebih banyak orang fokus dengan *gadget*. Paling tidak *brand* kami bisa diingat oleh konusmen. Walaupun tidak banyak, alhamdulillah masih bisa berjalan,” ungkap Bugie.

Meski begitu, Tendencies tetap memperhatikan protokol kesehatan Covid-19 saat konsumen setia mendatangangi



Indah menjelaskan, pusat usaha sebenarnya ada di Solo dan produk-produk batiknya dipasarkan di Jakarta.

Sesuai Pesanan

Passion terhadap *fashion* juga dimiliki Irma, warga Emerald Residences. Tahun 2013, ia memutuskan untuk tidak bekerja kantoran lagi. Sebuah mesin jahit yang mudah pemakaiannya memikat hati Irma. Memakainya mudah sekali, tinggal tekan-tekan tombol saja, begitu kata Irma. Tanpa berpikir panjang lagi, ia segera membeli mesin jahit tersebut.

membantu.

Irma membagi layanan busana menjadi dua, yaitu *ready stock* dan *made by order*. Untuk produksi pakaian jadi, tadinya Irma sempat tidak yakin kalau akan ada yang membeli. “Ternyata alhamdulillah laku, bahkan saya saja sampai tidak kebagian,” ujar ibu dua putra ini sembari tergelak.

Untuk *made by order* biasanya Saraimbit, yaitu pakaian Muslim-Muslimah seragam

gerai Tendencies. Seperti pengecekan suhu tubuh dan penggunaan *hand sanitizer* saat ingin memasuki Tendencies. Bahkan, pengunjung yang tidak memakai masker tidak diizinkan masuk dan tidak akan dilayani.

Demikian halnya Jakcloth Store. Di masa pandemi seperti sekarang ini, Jakcloth juga menaati protokol kesehatan. Setiap personil mengenakan masker dan menyiapkan *hand sanitizer* di meja kasir.

Pengunjung juga diharapkan menggunakan masker dan mencuci tangan sebelum memegang-megang ragam koleksi. Jika ada pakaian yang habis dicoba konsumen, dikumpulkan dulu di salah satu ruangan, disterilisasi baru dipajang lagi di etalase.

Putar Strategi

Penurunan omzet yang dialami para pebisnis *fashion* atau *clothing*, membuat mereka memutar otak demi mencari strategi bisnis yang mumpuni untuk mengatasi penurunan penjualan selama pandemi.

Contohnya Tendencies yang bergerak cepat dengan memanfaatkan teknologi digital secara masif untuk memasarkan produk. Meskipun, hal itu sudah dilakukannya sebelum pandemi melanda.

"Sebelum pandemi, *brand* kami sudah masuk ke hampir semua *marketplace* yang ada. Untuk mempertahankan *brand* yang telah kami rintis, intinya selalu berusaha adaptasi sama perubahan dan terus belajar," ujar Bugie.

Strategi memasarkan produk Tendencies melalui media sosial maupun *marketplace*, Bugie sangat berharap Tendencies tetap bisa eksis dan tetap menjadi *fashion* pilihan. Apalagi, Tendencies juga memberikan beberapa promo potongan harga yang bisa dinikmati para konsumen setia. Diskon bisa sampai 50 persen.

"Kisaran harga normal Rp 20 ribu sampai Rp 550 ribu, akan kami beri potongan 50 persen hingga akhir bulan September. *Brand* kami juga meng-endorse salah satu anggota Bintaros8boarding dalam jangka waktu satu tahun dan berkolaborasi dengan beberapa pihak lain," imbuh Bugie.

Adaptasi selama pandemi juga dilakukan Jakcloth. Dari sejak buka hingga



Irma mengibarkan bendera Shea Indonesia. Nama Shea itu artinya *sharing* dari berbagai bahasa, dengan harapan bisa *sharing* apa saja dari produk Shea.

kini, Jakcloth sering menggelar diskon gila-gilaan sampai 70%. Namun uniknya mereka tidak memasang *banner* di depan toko, seperti halnya distro lain. "Informasi diskon biasanya lewat instagram kami," terang Hasan. sembari menyebutkan @jakclothofficial sebagai media sosial mereka.

Selain itu, agar menarik, Jakcloth juga menentukan durasi waktu diskon yang berlaku, misalnya dari jam 20.00-22.00. Untuk harga kaus yang paling laris, Jakcloth membandrol mulai dari Rp 120 ribu-Rp 249 ribu. Masih ada koleksi *hoody* dan celana yang juga banyak diburu pecinta *fashion*.

Tak Surut Passion

Omzet yang menurun drastis, juga membuat Indah harus mencari strategi jitu agar usahanya terus berjalan. Produk *ready to wear* yang menjadi andalan, kini harus berinovasi dengan menjual berbagai macam daster rumahan dengan motif batik.

"Akhirnya saya putar strategi dan menyesuaikan kondisi. Jika terbiasa menjual *full* batik dan busana resmi, pandemi ini saya menjual *homewear*, seperti daster dengan model fleksibel, agar bisa untuk harian di rumah atau sekadar belanja ke luar rumah," ungkap Indah.

Motif yang dibuat Indah mengikuti pangsa pasar yang sedang tren di zaman *now*. Terlebih, harga yang dipasarkannya juga mengikuti situasi. Meski harga yang

ditawarkan mengikuti kondisi saat ini, Indah mengaku penjualannya masih tetap berjalan dan hampir setiap hari ada yang memesan produknya. Indah pun, memanfaatkan *gadget* untuk memasarkan produk House of Kencana, melalui Instagram dan WhatsApp, sehingga respons lebih cepat.

"Contohnya *shibori*, *tie dye*, dan jumputan *hand made* dengan proses pembuatan yang diikat pakai karet dan diwarnai. Harganya mulai dari Rp 80 ribu. Alhamdulillah, walaupun penjualan tidak setinggi sebelum pandemi, namun setiap hari ada saja yang memesan pakaian," tandasnya.

Namun, para pebisnis ini mengungkapkan pandemi Covid-19 tak menyurutkan semangat dan *passion*. Seperti yang diungkapkan oleh Irma. Kendati butik *online* miliknya sudah dirintis sejak empat tahun lalu, namun hantaman pandemi ini benar-benar menurunkan pendapatan.

Tanpa menyebutkan berapa penurunan omzet di kala pandemi, Irma tetap mengucap alhamdulillah, karena semua pasti ada hikmah. "Harapannya saya bisa lebih bermanfaat untuk orang banyak dari sisi mana pun, insya Allah. Misalnya, bisa membuat para *ukhti* nyaman berpakaian syar'i dan bisa menciptakan lapangan pekerjaan bagi penjahit di kampung," ungkap Irma. Aamiin.



PEMERINTAH KOTA TANGERANG SELATAN
BADAN PENDAPATAN DAERAH

**BERLAKU
SEPTEMBER
s/d DESEMBER
2020**

**BAYARLAH
TUNGGAKAN PBB ANDA**

DISKON 50%*

***) Untuk tunggakan PBB sebelum tahun 2020**

PENGAPUSAN DENDA 100%

**PERATURAN WALIKOTA TANGERANG SELATAN
NOMOR 34 TAHUN 2020**

Pembayaran dapat dilakukan melalui:

 bank bjb

 mandiri

 **BCA**

 POS INDONESIA

 tokopedia

 bukalapak

 Indomaret

 **Alfamart**
Selanjutnya puas, harga pas

INFORMASI/KONSULTASI



Whatsapp

0811 888 7266

0811 988 9311



Telpon

021 537 8391

HJ. AIRIN RACHMI DIANI, SH. MH
WALIKOTA TANGERANG SELATAN



PECEL BU KIM

Nasi Pecel Nganjuk Favorit Tetangga

Teks dan foto: Rio Aribowo

Ingin fokus jualan bumbu pecel, seorang ibu rumah tangga malah didorong untuk menjual nasi pecel. Pendorongnya siapa lagi kalau bukan para tetangga yang pernah mencicipi nasi pecel racikannya.

Pulau Jawa sebagai pulau yang paling banyak penduduknya, juga memiliki ragam makanan khas yang meski mempunyai nama sama namun bumbu, komposisi dan racikannya berbeda. Salah satunya, pecel atau nasi pecel. Makanan yang berupa sayuran dicampur dengan bumbu kacang ini sekilas memang mirip gado-gado. Namun kenyataannya beda, baik jenis sayuran dan racikan bumbu kacangnya.

Masyarakat, khususnya pecinta kuliner, boleh jadi paling akrab dengan Pecel Madiun. Padahal daerah Jawa lain juga banyak menawarkan pecel yang tak kalah lezat.



Misalnya daerah Magetan, Kediri, Nganjuk, dan beberapa daerah lain. Nah, ada kedai pecel khas Nganjuk yang pasti bikin kulinerian Bintaro puas dan kenyang.

Namanya, Pecel Bu Kim. Berlokasi di seberang Sekolah Tunas Indonesia, Jalan Jombang Raya, tepat di sebelah Klinik Avina 24 Jam. Bu Kim merupakan panggilan dari Dyah Sudarsono, sosok yang rela meninggalkan gaji PNS demi menjalani usaha kuliner dan menggaji karyawan.

Dari Bumbu Menjadi Menu

Awalnya, Dyah hanya fokus menjual bumbu pecel yang proses pembuatannya ternyata membutuhkan riset berbulan-bulan. Dibantu sang suami, Dyah mengumpulkan satu per satu bahan-bahan unggulan, yang akan diracik menjadi satu bungkus bumbu pecel. Untuk kacang tanah, Dyah memilih kacang Tuban. "Rasa manis dan gurihnya juara banget," ungkap ibu dua putri.

Terdapat beberapa pilihan jenis bumbu, yaitu tidak pedas, sedang, hingga pedas. Lalu ada pilihan *full* kacang tanah, mede, atau campuran kacang tanah dan mede. Kisaran harga mulai Rp 25-270 ribu, sesuai ukuran kemasan. Selain titip jual di beberapa kios di pasar modern

dan beberapa pasar lain di sekitar Bintaro Jaya, Dyah juga menjual bumbunya di Tokopedia dan Instagram.

Satu porsi Nasi Pecel Bu Kim ternyata cukup banyak, sehingga dapat dipastikan kepuasan juga maksimal. Sayuran berbalut bumbu pecel, terdiri atas kenikir, kecipir, daun papaya Jepang, kacang panjang, kembang duri, tauge, dan bendoyo. Menyantap Pecel Bu Kim tak hanya sekadar makan, namun juga mencicipi rasa sebagian sayuran yang mungkin belum pernah dirasakan sebelumnya. Tekstur dan rasa bumbu Pecel Bu Kim cukup halus, pas manis dan gurih.

Tambahan menu, ada tempe dan tahu bacem, bakwan jagung, telur asin, kerupuk dan peyek, yang membuat semangat menyantap makin menyala. Harga berkisar Rp 15-17 ribu, Nasi Pecel Bu Kim jelas santapan yang tidak hanya enak dan sehat, namun juga murah. Jika ingin mampir ke sini, Bu Kim siap melayani mulai pukul 06.30-15.00 yaaa...

Pecel Bu Kim

Jl. Jombang Raya
(seberang Sekolah Tunas Indonesia)
Harga : Rp 15-17 ribu
Buka : 06.30-15.00



NMW SKIN CARE

Protokol Kesehatan Ketat untuk Perawatan



Teks dan foto: Nadia Lisa Rahman

Skin care atau perawatan kulit menjadi hal yang tak terpisahkan bagi kaum hawa. Namun di tengah pandemi, banyak kaum hawa takut melakukan perawatan di klinik kecantikan lantaran harus bersentuhan langsung dengan orang lain. Klinik wajib menjalankan protokol kesehatan yang ketat.

Marketing Communication NMW Skin Care, Nadia Putri Saleiha membeberkan beberapa langkah agar pasien tetap aman dan nyaman dalam melakukan perawatan kulit di NMW Bintaro.

"Sebelum datang ke klinik, pasien wajib melakukan konsultasi dan reservasi secara daring yang terkoneksi ke seluruh cabang NMW. Jadi pasien bisa memilih mau perawatan ke cabang mana. Pembayarannya pun bisa dilakukan melalui bank transfer, kartu kredit, dan *convenience store*," ujar wanita yang kerap disapa Nade.

Setelah konsultasi, reservasi dan transaksi pembayaran *online*, langkah selanjutnya yakni pasien wajib melakukan *rapid test*. Apabila pasien sudah pernah



melakukan tes, seperti di klinik atau rumah sakit lain, pasien tinggal menunjukkan hasil yang masih valid, yaitu 1-2 pekan.

"Nah jika belum, kami juga menyediakan *rapid test* dengan harga Rp 150.000 bagi pasien yang ingin *treatment*. Selain itu, di NMW juga menyediakan paket *Immunity Support*, yaitu pasien bisa *rapid*

test dan mendapatkan injeksi Vitamin C dengan harga Rp 300.000," ungkapnya.

Bahkan, sebelum masuk klinik, pemeriksaan suhu tubuh terhadap pasien pun dilakukan. Pasien wajib cuci tangan di fasilitas cuci tangan *portable* atau *hand sanitizer* yang telah disediakan. Seluruh karyawan NMW wajib memakai *face shield*, masker, dan sarung tangan.

Pasien Pakai APD

Setelah hasil *rapid test* non reaktif, pasien pun wajib melapisi pakaian dengan Alat Pelindung Diri (APD) sekali pakai yang telah disediakan. "APD bagi pasien dipakai ketika melakukan *treatment* dengan dokter. Kami sediakan ruang ganti dan boks penyimpanan pakaian pasien," beber Nade.

Penyemprotan ruangan, lebih lanjut ia mengungkapkan, rutin dilakukan. Alat-alat medis pun kerap disterilkan, kemudian tempat tidur dengan lapisan bahan sekali pakai berjarak satu meter pun diberlakukan. "Makanya harus dilakukan reservasi dulu. Jumlah karyawan dan pasien dibatasi, dalam satu ruangan hanya menampung 3-4 pasien saja," jelasnya.

Pihaknya menginginkan pasien tetap nyaman dan aman dalam melakukan *treatment* tanpa adanya rasa takut. "Kami sangat *concern* menjaga kesehatan pasien dan para karyawan. Dua minggu sekali, kami juga rutin melakukan *rapid test*. Sangat bersyukur, hingga saat ini karyawan kami tidak ada yg reaktif," urai Nade.

Sementara itu, salah satu dokter di NMW Bintaro, Magdalena Niken menjelaskan, injeksi vitamin C merupakan penyuntikan vitamin C ke dalam vena (*intravena*) untuk meningkatkan fungsi kekebalan tubuh, membantu penyerapan vitamin lebih cepat dan nyaman, dengan bonus dapat mencerahkan kulit.

"Jadi sangat disarankan nih bagi kalian yang sudah beraktivitas secara normal, untuk mencoba paket *Immunity Support* agar imunitas tubuh tetap terjaga. Pastinya tetap harus menerapkan protokol kesehatan dengan baik dan benar," tungkasnya.

NMW Skin Care

Jalan Menteng Raya Blok FA1 No. 23
(seberang Shabu Hachi)

Pemilihan RW Baru di Althia-Mahagoni Park



Teks dan foto: Nadia Lisa Rahman

Pemilihan RW 007 Althia-Mahagoni Park bertema “Collaboration”, berlangsung di Balai Warga Althia Park, hari Sabtu, 30 Agustus 2020, dengan menjalankan protokol kesehatan untuk mencegah penyebaran Covid-19. Dari hasil pemilihan, Viko Trah Dewangga menjadi ketua RW yang baru.

Terbilang cukup unik, RW 07 Kelurahan Parigi Baru, yang terdiri atas lima RT ini, menjadi satu-satunya RW di Parigi Baru yang wilayahnya merupakan dua klaster perumahan berbeda, yakni RT 004 di Mahagoni Park dan RT 005 Althia Park, dengan jumlah 300 kepala keluarga.

Menurut Ketua RW 007 yang baru terpilih, Viko Trah Dewangga, wilayahnya memang membutuhkan adanya organisasi perpanjangan-tanganan Pemerintah Kota Tangsel. Namun, belum ada di kawasan Althia-Mahagoni.

“Selama tujuh tahun, adanya 5 RT dan RW di kawasan Althia-Mahagoni Park belum sesuai dengan peraturan. Oleh

sebab itu, kami lakukan pemilihan kembali, sesuai dengan Perwal Nomor 33 Tahun 2013,” ujar Viko yang menggantikan Taufik Iskandar Adha, Ketua RW sebelumnya.

Momen Pandemi

Pemilihan RW berlangsung bertepatan dengan agenda sosialisasi RT-RW dari pihak kelurahan yang tertunda, sejak adanya Pembatasan Sosial Berskala Besar (PSBB) pertama. Kemudian, adanya kelonggaran secara cepat dimanfaatkan oleh para warga untuk melakukan pemilihan RW.

“Jadi momennya bertepatan untuk pergantian RW, sedangkan sistemnya, kami koordinasi ke kelurahan. Mulai dari pembentukan panitia sampai dengan hari H, kami menjalankan sesuai aturan. Termasuk untuk hasilnya, kami melakukan *voting* untuk mempermudah dan mempersingkat. Menurut panitia, pertimbangan tersebut lebih demokratis,” papar pria kelahiran Batang.

Sebelum memiliki RW baru, klaster Althia dan Mahagoni Park pun telah menjalankan tatanan gugus tugas Covid-19 dan dibagi menjadi dua fokus. Pertama, pelaksanaan setiap klaster, tapi untuk administrasi pelaporan baik ke

kelurahan, kecamatan, puskesmas, dan pembina gugus tugas, menggunakan jalur RT dan RW.

“Sejauh ini sudah cukup sesuai dan maksimal. Kami juga sudah menelusuri segala info tata cara kelola masa pandemi berkaitan dengan gugus tugas RT. Meskipun kami menyadari, untuk melokalisir Covid-19 di klaster menjadi tantangan tersendiri, karena hampir 70 persen warga kami beraktivitas di Jakarta,” ungkap pria yang memiliki satu anak.

Dalam menjaga warganya yang keluar-masuk klaster, Althia-Mahagoni Park menggunakan disinfektan yang disemprotkan untuk mobil. Lalu, untuk di Mahagoni Park, pengiriman paket atau yang berkaitan dengan barang, harus menjalankan protokol kesehatan di pos satpam. Sementara di Althia Park, aktivitas pengiriman hanya sampai pos keamanan.

“Kami tidak mungkin memberlakukan sebuah mekanisme yang dinilai cukup ketat, karena para warga punya kepentingan pekerjaan dan lain sebagainya. Untuk itu, komunikasi juga terus dibangun melalui *whatsapp group*. Masing-masing klaster dan gabungan klaster selalu berkomunikasi aktif,” ujar Viko.

CO CHOC
CHOCOLATE

PASAR MODERN BINTARO

TANGERANG SELATAN

Pasar Modern Bintaro Blok KA No. 11
Jl. Jend. Sudirman, Pusat Kawasan Niaga
Bintaro Jaya Sektor VII, Pondok Aren
Tangerang Selatan

AKKLABIS ON

GrabFood gofood

LOVE PIZZA

TELAH HADIR DI BINTARO

OPEN PRE-ORDER

BINTARO
☎ 0878.0404.1968 / 0813.8169.2000
📱 bintarolovepizza

KALIBATA
☎ 0812.9020.5668
📱 kalibatalovepizza

BOGOR
☎ 0857.7462.3313
📱 bogorlovepizza

Love Pizza Bintaro available at
GO!! FOOD GrabFood

DARI BUAH DAN GULA ASLI
TANPA PENGAWET

ES & JUS
BOTI

Rasa :

- * Jambu
- * Stroberi
- * Sirsak
- * Mangga
- * Cokelat
- * Cocopandan
- * Nanas
- * Buah Naga
- * Cocktail
- * Melon

Pemesanan Hubungi :
0838 7599 3535

CV. KHAIRIAH
Penyalur Tenaga Kerja PRT, Baby Sitter dan Supir

PH. 021-73692787
Bintaro Jaya, Tangerang Selatan

Menyediakan :

- * Tenaga Kerja PRT
- * Baby Sitter
- * Supir

* Menerima Baby Sitter baru dan pindahan

Telp. 021 - 7369 2787
08561513980

Fb : Penyalur Khairiah
Web: penyalurtenagakerja.multiply.com

Argotelo Salatiga

Jajanan Tradisional Indonesia

Gethuk Crispy

Singkong Bumbu

Tanpa Pengawet & Tanpa MSG

Singkong asli Salatiga Empuk Pulen Gurih

Tersedia juga : Egg Roll, Bakso Sapi, Bakso Tahu, dll

0838 7599 3535

MADU
EST. 2018

Isi Kemasan : 600 gr

100%
MADU ASLI

Terdapat Kemasan 270 gr

Madu Murni - Madu Randu - Madu Hitam Pahit
Madu Habbatussauda - Madu Sari Kurma
Madu Terbaik Untuk Kesehatan Anda

0812.9769.672 - 0878.8725.9762

Pelayanan PBB Keliling Jemput Bola di Puri Bintaro

Pemerintah Daerah Kota Tangerang Selatan melalui Badan Pendapatan Daerah (Bapenda) Tangsel melakukan upaya jemput bola ke Puri Bintaro, Sektor 9, pada akhir Agustus 2020. Ini merupakan salah satu upaya meningkatkan Pendapatan Asli Daerah (PAD),

Ketua RW 09 Puri Bintaro, Gamawati Soemaatmadja mengatakan, upaya jemput bola tersebut dilakukan atas dasar permintaan para warga yang sibuk bekerja. Oleh sebab itu, selaku ketua RW, ia mengakomodir permintaan para warga RW 09 Puri Bintaro. "Mayoritas warga lebih merasa puas dan terjamin jika bertemu dengan petugas untuk mendapatkan bukti resi berupa *hard copy*," kata Gama.

Upaya untuk memudahkan warga ini, menurutnya, telah dilakukan sejak tahun lalu. Bahkan, terlihat antusias warga yang tinggi dalam membayar pajak. "Adanya diskon hingga 50 persen juga menjadikan warga antusias. Petugas Bapenda berada di lingkungan RW 09 Puri Bintaro selama 4 hari," lanjutnya.

Kepala Bidang Pajak Daerah 1 Bapenda Kota Tangsel, Indri Sari Yuniandri menambahkan, program pemberian insentif untuk PBB ini dilakukan untuk meringankan beban wajib pajak akibat pandemi Covid-19.



Pihaknya juga memberikan keringanan PBB, dengan pengurangan pokok 10 persen pada bulan Agustus. Sedangkan untuk dendanya di tahun 2014-2019 dikurangi 50 persen. "Jika tahun 2013 ke belakang dan jika tahun 2015 lunas, maka dendanya dihapuskan hingga 31 Desember 2020," tandasnya. (nadia)

Saat Para Dokter Bergaya ala Catwalk

Rumah Sakit Premier Bintaro menggelar acara Bincang Sehat dan Peragaan Busana Puspa Ragam Kain Nusantara dalam Era New Normal pada hari Sabtu, 30 Agustus lalu.

Acara yang diselenggarakan di lobi utama ini dibuka dengan acara Bincang Sehat yang mengupas seputar Covid-19 di era *new normal* dari perspektif empat dokter spesialis, yaitu Dr. Taufan Favian Reyhan, SpKO, Dr. Astri Indah Prameswari, SpP, Dr Ariska Sinaga, SpPD, dan Dr. Nita Ratna Dewanti, SpA. Di sesi ini juga dibuka kesempatan tanya jawab antara pengunjung rumah sakit dengan para dokter.

Lantas acara dilanjutkan dengan peragaan busana oleh sejumlah dokter spesialis, perawat, karyawan manajemen, hingga *chef*. Mereka menampilkan beragam busana kain dari beberapa daerah di Nusantara, termasuk batik. Dengan persiapan acara yang cukup singkat, siapa sangka kalau para tenaga medis ini bisa berlenggak-lenggok dan bergaya ala model.

Menurut dr. Martha M. L. Siahaan, MARS MH.Kes, CEO RS Premier Bintaro, selain memperingati kemerdekaan RI, acara ini juga merupakan hiburan dan apresiasi bagi para tenaga medis yang selama ini berada di garda depan dalam upaya melawan Covid-19.



Martha berharap, masyarakat tidak takut dan khawatir memeriksakan masalah kesehatan ke rumah sakit, karena RS Premier Bintaro mengikuti protokol kesehatan yang ditetapkan oleh pemerintah, demi keamanan pengunjung. Mulai dari *screening* bagi siapapun yang memasuki gedung rumah sakit, pembatas atau pemberi jarak duduk, pemisahan ruangan antara penyakit biasa dengan penderita ISPA, hingga penyediaan *hand sanitizer* di seluruh area rumah sakit. (rio)

TANAH DIJUAL



LUAS TANAH :
206m²

SERTIFIKAT :
SHM

Lokasi Belakang Ruko BTC
(Bintaro Trade Center)

Hubungi : WITA 0813 8396 8966

PT SETIA PRESTASI AMANDARI

PUSAT PELATIHAN DAN PENEMPATAN TENAGA KERJA DALAM NEGERI

RESMI - LEGAL



Kantor Pusat :
Jl. Kucica XVI Jf. 18 No. 17 Sektor 9 Bintaro Jaya - Tangerang Selatan
Telp. (021) 745 4040, 745 0440, 745 2666, 745 3666 Fax : (021) 745 9980
Website: www.setiaprestasiamandari.com e-mail: info@setiaprestasiamandari.com

Hari Minggu Libur

CATERING TITANIC

BINTARO - GRAHA RAYA

**TANPA
MSG
TAMBAHAN**

021-7440253

0878 8946 6986

Jl. Mediteran V no. 11 Pd Ranji - BINTARO

Pijat Serayu

Layanan pijat keluarga

Terampil Tangan
Pria & Wanita



Melayani:

-Pijat Tradisional Jawa -Pijat Lahir Tradisional Jawa
-Pijat Terkilir/Keseleo -Pijat Refleksi
-Pijat Perawatan Kehamilan -Pijat Anak & Balita

Khusus Ponggikan:

0812 135 7485

0816 90 7485

BERMASALAH DENGAN HAMAL, KAMI SOLUSINYA !!!



Warung Pecel Bu KIM

Special:
**Kembang Turi
dan
Bumbu Kacang Sangrai**



0812 91 5151 99

PIJAT SEHAT KELUARGA



0815 8536 7055 (WA). Telp. 0813 8096 6568

Jalan Kasuari Blok HB 1/19 Bintaro Sektor 9

JASA

**SEDOT WC PENUH / MAMPET
PEMBUATAN SEPTICTANG /
RESAPAN. KARYA MANDIRI**

Telp. (021) 733 3193, 0812 1925 1009,
0812 9100 0239, 0813 1319 6109(WA),
0812 1002 4199 (WA)

KOMPUTER

PALEM COMPUTER

Menerima servis segala macam
masalah komputer Anda. PC,
Laptop, Server, Printer, Monitor,
Installment, Networking.
Maintenance bulanan kantor/rumah.

Hubungi : 0896 1823 7174

MAKANAN

Terima pesanan nasi box, tumpeng,
kue-kue seperti risol, martabak,
arem-arem, lempeng, kue sus dll.

Hubungi :

Ibu Kadar 021 7408711

Pesanan diambil (tidak diantar)

KURSUS/PRIVAT

Ants Bimbel Privat Terbaik di Bintaro
dan Jakarta. Terpercaya lebih dari 8 tahun
membimbing siswa SD, SMP dan SMA kurikulum
Nasional maupun Cambridge. Untuk Persiapan
Ujian Sekolah, IGSC, UTBK SBMPTN. Datang ke
rumah siswa atau live online tutorial.

**Info lebih lanjut : antsbimbel.com atau hubungi
0812-8070-1245**

SEWA MOBIL

ZAFIRA RENT CAR

Mobil rental keluarga.

Menyewakan Avanza, Innova, Alphard, Elf
dll. Rp 350.000,-/12 jam+supir. Dalam dan
Luar Kota. Drop Bandara Rp 200.000,-

**Telp. : 0811 889 551, 0821 1392 9255,
0851 1649 6555**

Launching Chatime Indonesia App

Chatime menghadirkan layanan terbaru untuk pelanggan mendapatkan produk kapan saja dan dari mana saja secara mudah, aman, dan tanpa antri melalui *Chatime Indonesia App*. Mulai September 2020, layanan ini sudah bisa dinikmati oleh pelanggan di seluruh Indonesia. Sistem *contactless* pada layanan ini juga menghadirkan transaksi yang aman di masa kebiasaan baru.

Pelanggan dapat memesan Chatime melalui fitur *Order*, dimulai dengan menentukan jenis pesanan, yaitu melalui *Delivery* (pesanan dikirim menggunakan jasa antar yang bekerja sama dengan Chatime) atau *Pick Up* (pesanan diambil langsung di gerai), menentukan waktu pemesanan, dan memilih lokasi gerai terdekat. Pelanggan bisa menikmati lebih dari 60 menu minuman yang dapat disesuaikan dengan varian *topping*, ukuran



gelas, hingga takaran gula dan es.

Manfaat lebih dari *Chatime Indonesia App*, yaitu fitur yang memungkinkan *Member SpecialTea* untuk mengakses kartu member melalui aplikasi ini secara digital. *Member* tidak perlu khawatir kehilangan kesempatan mendapatkan *Pointea* (*point rewards* dari transaksi di Chatime) karena lupa membawa kartu member fisik atau melakukan pemesanan lewat jasa *online delivery*. (dina)



Fariz RM dan 40 tahun *Sakura*

"Senada cinta bersemi di antara kita...." Lirik pembuka lagu ini langsung meriuhkan semua penonton yang hadir di D-82 Café Resto Bintaro, 29 Agustus lalu. Fariz Rustam Munaf yang malam itu dikawal oleh Anthology, terdiri atas Eddy Syahrani (drum), Adi Dharmawan (bas), dan Liliek Wishardianto (gitar), tampak prima menyanyikan lagu-lagu hits yang begitu akrab bagi para penggemar.

Acara ini begitu spesial karena merupakan perayaan 40 tahun lagu *Sakura*, salah satu lagu Indonesia terbaik sepanjang masa versi Rolling Stone Indonesia. Menurut Fariz, *Sakura* sendiri sebenarnya di luar ekspektasi, hanya sebagai *soundtrack* film dan dinyanyikan oleh Grace Simon.

Eksistensi Fariz RM di dunia musik serta begitu terkenalnya lagu *Sakura* ini mendorong T-Bunc Collaboration, FRM Management, dan D-82 Café Resto Bintaro menyelenggarakan acara bertajuk "*40 Years Sakura, An Unforgettable Evening Fariz RM Anthology*". (rio)

KOPI ELOK

Hidden Gem Baru di Bintaro

Kabar ini buat kamu yang suka ngopi dan *hang out* dengan suasana *outdoor* bernuansa kampung dan pepohonan rindang. Ada tempat baru di Sektor 9, Bintaro Jaya, namanya Kopi Elok. Tepatnya di belakang Salon Anita. Berkonsep bangunan industrialis minimalis yang menyasar segmen anak muda. Namun setelah *soft opening*, cukup banyak ibu-ibu dan keluarga yang mengunjungi.

Ahmad Aga Firdaus dan Muchamad Reynaldy Akbar memang ingin membuka kedai kopi dengan interior dan eksterior keren. *Instagramable* dan menjanjikan kenyamanan bercengkerama dengan keluarga dan sahabat. Menu unggulan Ice Coffee Elok dan Ice Coffee Khayalan. Lapar? Jangan takut, ada Fettucini Elok yang memadukan selera barat dan timur, dimsum, spaghetti, dan masih banyak lagi.

Kopi Elok memiliki lima barista dan



tiga personil dapur. Kapasitas pengunjung sekitar 120-an orang dan dapat digunakan untuk berbagai acara, seperti nonton bareng (disediakan *screen*), *gathering*, *workshop*, dan masih banyak lagi. Tempat ini resmi dibuka untuk umum mulai tanggal 19 September 2020 lalu. Jadi pastikan kamu segera kunjungi tempat asik ini ya. (rio)



ORTHOPEDIC CENTER

Atasi masalah tulang secara terpadu & komprehensif

RS Premier Bintaro mendapatkan pengakuan di bidang pelayanan bedah tulang atau orthopedic surgery. Penanganan kasus bedah tulang ditangani secara menyeluruh dengan dukungan dokter spesialis bedah tulang dari berbagai sub spesialisasi.

kami menyediakan pelayanan :

- Spine Surgery (Tulang Belakang)
- Hand Surgery (Tangan)
- Paediatric Surgery (Anak)
- Hip & Knee Surgery (Panggul & Lutut)
- Sport Orthopedic Surgery (Cedera Olahraga)

Untuk informasi silahkan menghubungi :
021 - 2762 5500 Ext. 3338 / 1000

WhatsApp Appointment :
+62 817 777 742



Premier Bintaro Hospital
No. 1001 Cendrawasih Street, Bintaro



Premier Bintaro Hospital
No. 1001 Cendrawasih Street, Bintaro



rspremierbintaro



RS Premier Bintaro

www.ramsaysimedarby.co.id



**RS Premier
Bintaro**

RS Premier Bintaro Jl MH Thamrin No. 1 Sektor 7, Bintaro Jaya, Tangerang Selatan 15224, Indonesia Tel : (021) 2762 5500

BAYAR
17
JT
LANGSUNG
HUNI*



*TERM & CONDITION APPLIED